

なかなか営業成績が上がらない、トークが続かない などの悩みをこの一冊で解決



1日1分読むだけで身につく 営業トーク大全100

著者：大岩 俊之

大学でAI（人工知能）と認知心理学を学び、卒業後ITエンジニアとして就職するが、人と会話することに魅力を感じ、営業職へ転職。電子部品メーカー、半導体商社、パソコンメーカーなどで、法人営業を経験。売り込んだことがないのに、どの会社でも、必ず前年比150パーセント以上の成績を残す。やりたいことで起業しようと、読書法、マインドマップなどの能力開発セミナー講師としてスタート。当初は知名度も人気もなかったものの、講師としての伝え方を徹底的に磨いたことで、営業、交渉、コミュニケーションなどの「呼ばれる講師」として、年間120日以上登壇するようになり、のべ1万人以上に指導した実績を持つ。著書に『売れる言いかえ大全』（フォレスト出版）、『1年目からできる！セミナー講師超入門』（実務教育出版）など計13冊がある。

1万人以上の営業パーソンに指導歴のある著者が、

営業トークを100項目に厳選して紹介。

売れる営業と売れない営業の

差は、トーク力の差！売り上げ

を伸ばしたい営業パーソンなら、読むべき一冊です。



貴店番線印

指定

指定締切：10月16日 / 発売予定：11月1日

1日1分読むだけで身につく 営業トーク大全100

A5 / 240 P / 本体1,600円 / ISBN：9784426130466

自由国民社

ご担当 () 様 冊