

21世紀型

直営展開やフランチャイズよりもリスクを抑えて
多店舗展開を実現する

21世紀型 「のれん分け」 ビジネス の教科書

「のれん分け」を導入すれば、
“**会社の事業拡大**”と
“**社員の年収UP**”を
両立できる!

- 「のれん分けによる独立」というキャリアビジョンを示すことで、社員のモチベーションが高まる!
- 優秀な社員が辞めることなく、グループ内で活躍することで、競争力が高まる!
- 本部と独立した社員で店舗立ち上げ費用や責任・リスクを分け合い、環境変化に強い「身軽経営」を実現する!

自由国民社

店舗ビジネス
専門コンサルタント
株式会社 常進パートナーズ
代表取締役
高木 悠

「のれん分け」 ビジネス の教科書

高木 悠 / 著

店舗ビジネス専門コンサルタント、株式会社 常進パートナーズ代表取締役

「最速最短で年商30億・店舗数30超を実現する実証されたノウハウ」をコンセプトに、のれん分け制度構築、フランチャイズ本部立ち上げ・立て直し、人事評価制度整備など、店舗ビジネスの店舗展開に特化したコンサルティングを行う。

店舗ビジネスを営む企業経営者必読!

多店舗・FC展開の専門家の極意がこの1冊に!!

【目次】

はじめに

- 第1章：「21世紀ののれん分け」でビジネス拡大のチャンス!
- 第2章：「ポストコロナ」の時代こそ、のれん分けの強みが活きる!
- 第3章：のれん分けに向いている会社、のれん分けに向いている社員
- 第4章：未経験でも「将来の独立候補者」に育て上げるシステムづくり
- 第5章：いざ独立! 本部のサポートはときに手厚く、ときに素っ気なく
- 第6章：全体マニュアル、契約書、ロイヤリティなどの決め方・考え方
- 第7章：独立者の「暴走」を防ぎつつ、パートナーシップを維持するにはあとがき



貴店番線印	指定 冊	<p style="text-align: right;">6月23日指定締切 (7月9日発売予定)</p> <h2 style="text-align: center;">21世紀型 「のれん分け」ビジネス の教科書</h2> <p style="text-align: center;">四六判 320P 本体1,800円 ISBN978-4-426-12717-6 自由国民社</p>
-------	---	--